ABA	: PRO BOTÂ	FISSI(ĂO: C/		IS STRO								
Cliente	Vendas	Oficina	Caixa	Produtos	Profissionais	Fornecedor	res Financ	ceiro	Administração	Favoritos		
Cadastro	Vales	Banco de	Horas	Lançar Falta	Cad. Lanç. Folha	Relatório	Pagamento	Contro	ole de Pagamentos	Histórico	Agenda	Apontamento

9 O QUE É POSSÍVEL FAZER NESTA ÁREA DO SISTEMA

- Cadastrar dados do profissional
- Pesquisar funcionários já cadastrados
- Gerar relatório de todos os profissionais cadastrados
- Definir cargo, salários e benefícios do profissional
- Definir porcentagem de comissão
- Controlar férias e afastamentos
- Cadastrar dependentes
- Adicionar foto do profissional

IMPORTANTE SABER!

• Os campos que estiverem com a cor <u>CINZA</u> trazem informações automáticas do sistema. Só poderão ser alterados, quando existir opção de escolha.

• Para localizar um endereço por meio do CEP é necessário ter conexão com a internet.



• Sempre que encontrar esse botão, poderá acessar <u>Manual Passo a Passo</u> ou <u>Guia de</u> <u>Referência</u>, disponíveis para aquela janela.

Aba: DADOS CADASTRAIS

Quadro: ENDEREÇO

Campo: CEP

Mostra e/ou cadastra o CEP do profissional.

Clicando no botão LUPA, o sistema preencherá automaticamente alguns campos de endereço. Sugerimos que sempre verifique o preenchimento, pois podem existir erros nas informações preenchidas.

Quadro: FOTO (130x172)

Botão: FOTO DO PROFISSIONAL

Opção: CAPTURAR FOTO (WEBCAM)

Captura uma foto do profissional por meio de uma Webcam. Essa opção só pode ser utilizada, caso tenha uma **Webcam** instalada no computador.

Opção: CAPTURAR PELO CELULAR <u>CLIQUE AQUI para acessar o Guia de Referência correspondente.</u>



CICOM Informática



CEP <enter< th=""><th>></th></enter<>	>
01311-922	0

Opção: SELECIONAR FOTO

Seleciona foto salva no computador.

Quadro: VISUALIZAR NO CAMPO / GRADE

Indica em quais campos e grades do sistema, o profissional poderá ser selecionado como <u>profissional responsável</u>.

VISUALIZAR EM... Produtos das OSs e Orçamentos Serviços das OSs e Orçamentos Gerente na OS Orç. de venda e Venda Balcão Gerente da Venda

×

Aba: VÍNCULO & CONTRATO

Quadro: CONTRATO

Campo: CARGO

Define cargo do profissional.



Acessa a janela **CADASTRO DE CARGOS**, na qual é possível cadastrar ou alterar dados dos cargos dos profissionais.

Cauran	Percer	ntual		Mândinaidia	^	
Cargo	Adiantamento	VT	Nº CDU	ries dissidio		
AX. MECANICO	40,00%	10,00%		1		
CAIXA/VENDA	40,00%	12,00%		1		

Cargo

GERENTE COMERCIAL

Importante cadastrar o cargo do profissional, especialmente percentuais de ADIANTAMENTO e VT (VALE TRANSPORTE), para que essas informações sejam carregadas quando for lançado o pagamento ao profissional.

Os percentuais de ADIANTAMENTO e VALE TRANSPORTE poderão ser definidos nos seguintes casos:

- Adiantamento: define percentual fixo do salário que será adiantado mensalmente ao profissional.

- Vale Transporte (VT): define percentual que será descontado do salário do profissional, a título de desconto de vale transporte.

Aba: SALÁRIOS & BENEFÍCIOS

Quadro: HISTÓRICO SALARIAL

Mostra o histórico dos salários cadastrados do profissional.

1 É importante cadastrar o **SALÁRIO**

do profissional, para que os valores sejam carregados quando for lançado o pagamento ao profissional.

05/02/2016

10/12/2020

HISTÓRICO SALARIAL

Data Valor R\$ Cargo

1200,00 INDEFINIDO

1250.00 EXEMPLO

Quadro: BENEFÍCIOS

Adiciona e remove itens que compõem o salário do profissional.

BENEFÍCIOS				
Beneficio	Тіро	Valor R\$	^	Adicionar
13.º SALÁRIO	PROVENTO	170,00		Automu
ATRASOS E FALTAS	DESCONTO	200,00		Alterar
CRÉDITO DE VALE TRANSPORTE	PROVENTO	250,00		

OÉ importante cadastrar os **BENEFÍCIOS** do profissional, para que os valores sejam carregados quando for lançado o pagamento ao profissional.

Antes de adicionar os itens de benefícios, é necessário efetuar o CADASTRO DE LANÇAMENTOS DA FOLHA.

CLIQUE AQUI para mais informações.



Aba: COMISSÃO

Campo: Login correspondente no sistema

Permite selecionar o login do profissional selecionado.

Botão: 🕺

Remove o login selecionado.

Quadro: COMISSÃO

Define quanto o funcionário receberá de comissão sobre as vendas e/ou serviços. É possível informar uma comissão diferente para cada venda e/ou serviço.

Opção: Total da OS

Define quanto o profissional ganhará de comissão sobre o valor total da Ordem de Serviço.

Opção: Total OS (Gerente)

TODOS

Define quanto esse profissional ganhará de comissão sobre o valor **TOTAL DA OS**, <u>se for</u> <u>marcado</u> como **GERENTE** na OS.

Caso o profissional seja marcado como GERENTE NA OS e tenha comissão definida para TOTAL OS (GERENTE) e também TOTAL DA OS, o funcionário receberá <u>as duas comissões</u>.

QUADRO: COMISSÃO NA VENDA DE PRODUTOS POR GRUPO × SUBGRUPO × FABRICANTE

Mostra a comissão do profissional definida na venda e na ordem de serviço, de acordo com o grupo, subgrupo e fabricante do produto.

PERCENTUAL

1,50

0.00 PERCENTUAL

🛟 Criar

	COMISSÃO NA VE	NDA DE PRODUTOS POR GRUPO	x SUBGRUPO x FABRICANTE						
I		C.1	r-h-ih-		Comissão	na Venda	Comiss	ão na Orde	er
	Grupo	Subgrupo	Fabricante	Tino	0/0	Valor por Otde	Tino	0/0	1

Botão: CRIAR

▶ TRANSMISSAO

Acessa a janela **COMISSÃO ESPECÍFICA DE PRODUTOS**, na qual é possível definir a comissão da venda e da ordem de serviço, sobre o valor total do produto ou sobre a quantidade do produto.

BRANDY

Exemplo:

1.**(TIPO DE COMISSÃO: VALOR POR QTDE.)** Um produto custa 10,00 reais e é definido 2,00 reais de comissão por quantidade de produto. Se na ordem de serviço/venda for incluído 5 vezes o produto, então o cálculo será: 2x5=10. Ou seja, o profissional receberá 10,00 reais de comissão. 2. **(TIPO DE COMISSÃO: % SOBRE O VALOR)** Um produto custa 10,00 reais e são definidos 3% de comissão sobre o valor do produto. Se na ordem de serviço/venda for incluído o produto 5 vezes, então a porcentagem será sobre o valor total dos produtos (3% de 50,00 reais). Ou seja, o profissional receberá 1,50 reais de comissão.

Botão: IMPRIMIR Imprime ou salva em *.PDF, as informações do cadastro do profissional selecionado.



Login correspondente no sistema V Vilizado para facilitar seleção do profissional no sistema>

	Comissão %	Sobre	
	0,00	Seus serviços	
	0,00	Total em produtos da OS	
	0,00	Total da OS	
	0,00	Produto vendido na OS	
	0,00	Total OS(Gerente)	
	0,00	Total em serviços da OS	
1	0,00	Total da Venda Balcão	
ļ	0,00	Produto Vendido(Balcão)	
	0,00	Total da VENDA(Gerente)	



alor por Otde.

0.00

Excluir

2.50

Alterar

Botão: RELATÓRIO

Imprime ou salva em *.PDF, relação simplificada de todos os profissionais cadastrados no Sistema CICOM.



NAVEGADOR:



Botão: PRIMEIRO

Abre o primeiro cadastro.

Botão: ÚLTIMO Abre o último cadastro.

Botão: ANTERIOR Abre o cadastro anterior ao que está aberto.

Botão: PRÓXIMO Abre o cadastro seguinte ao que está aberto.

Botão: NOVO

Faz um novo cadastro de profissional.

Botão: SALVAR Salva as informações cadastradas.

Botão: ATUALIZAR (REDE)

Atualiza as informações adicionadas no cadastro por outros usuários. Geralmente usado, quando existirem outros computadores em rede, que estejam utilizando simultaneamente as mesmas janelas.

